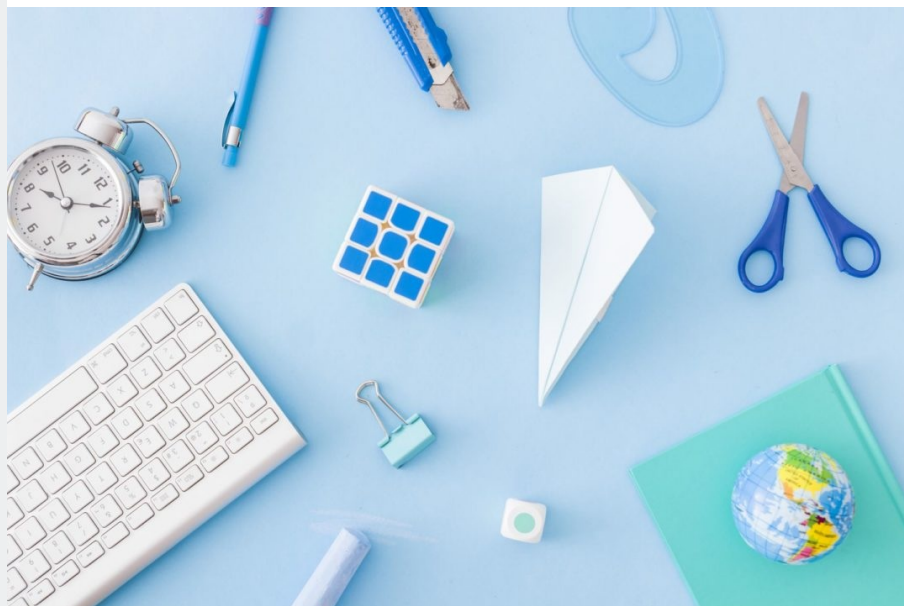


xygè News

Edition spéciale COVID19 #semaine4



L'humeur du moment

ça s'organise !

Et voilà la 4ème semaine de confinement et notre petite dose d'Oxygène hebdomadaire à votre intention.

Nous pensons évidemment à tous ceux qui ont dû fermer leur entreprise, mais aussi à tous ceux qui poursuivent le travail avec engagement et détermination.

Bon courage à tous et bonne lecture !

Joëlle & Christian



Préparer l'avenir en regardant aussi ailleurs

On le sait tous, les crises rebattent les cartes et les soutiens financiers massifs de quelques états, permettront à certaines entreprises de mieux absorber la situation. Depuis plusieurs années l'innovation est partout. Mais y consacrons-nous le temps nécessaire ?

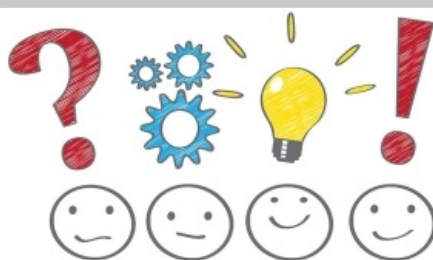
Nos interventions sur ce thème en associant les salariés sur l'analyse de la concurrence (les fameux murs des concurrents) et sur l'innovation (avec les outils classiques revisités BOX) ont toujours fait surgir des idées nouvelles, OFFENSIVES et DEFENSIVES.

La semaine passée nous recommandions de travailler la sécurisation de la ligne du haut (Encaissements) du prévisionnel de trésorerie en se rapprochant des clients et prospects.

Cette semaine nous recommandons d'associer vos collaborateurs à l'analyse des offres concurrentes en profondeur en regardant les sites @, articles de presse, etc ... et de répondre à 2 questions :

- Que pouvons-nous apprendre d'eux ?
- Que devons-nous craindre d'eux ?

Et peut-être même qu'au croisement d'entretiens clients et prospects avec l'approche concurrentielle vous en tirez des enseignements fort utiles pour sécuriser la sortie de crise. Il est évident qu'une fois la remise en marche de l'outil de production, les plus solides mettront encore plus fortement en avant leurs différences.



Des questions qui nous ont été posées cette semaine

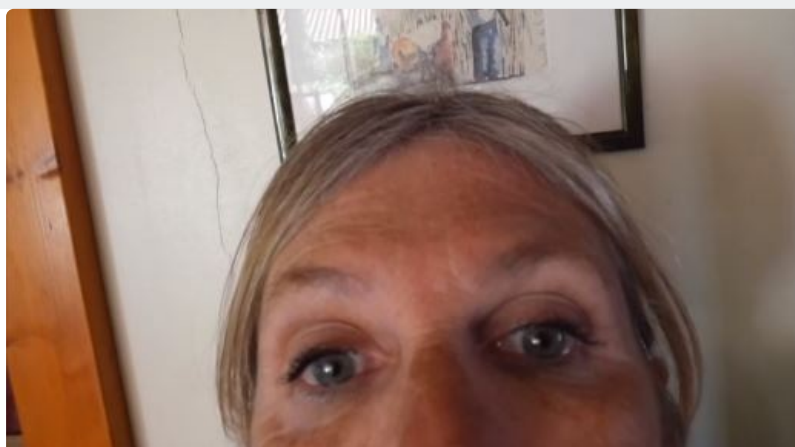
Beaucoup nous disent être submergés d'informations sur les dispositifs en place, donc on ne va pas en rajouter (on a créé une page spéciale sur notre site Internet avec les principales infos utiles si vous le souhaitez).

Juste une info en passant : on a testé le fameux PGE (prêt garanti par l'Etat) en adressant notre prévisionnel de trésorerie au banquier et on a eu une réponse positive dès le lendemain ! Notre modèle de prévisionnel de trésorerie est à votre disposition (téléchargement possible sur notre site Internet).

Cette semaine, nous avons eu plusieurs questions complexes auxquelles nous n'avons pas pu répondre. Peut-être avez-vous des réponses ? si oui, nous sommes preneurs de vos réflexions, merci d'avance !

Je clos mon exercice au 31/07, est-ce que je dois prolonger mon exercice cette année pour minimiser les pertes ?

Comment vais-je pouvoir estimer la solvabilité réelle de mes clients en sortie de crise ?



Pour rire un peu...

En regardant cette vidéo humoristique sur le télétravail, vous comprendrez pourquoi le nouveau surnom de Christian est MARTINE :-)
"Martine ? tu m'entends Martine ?"

N'oubliez pas : nous sommes à votre disposition pour toute question ou même juste pour parler, réfléchir et rompre la fameuse "solitude du dirigeant"

Bulle d'Oxygène Conseil

www.bulleoxygene.fr

Joëlle : 06 07 09 54 31 / Christian : 06 72 86 62 34

This email was sent to {{ contact.EMAIL }}
You received this email because you are registered with Your Company

[Unsubscribe here](#)

Envoyé par

 sendinblue

©OxygèneNews édition spéciale COVID19 - 6 avril 2020 - Bulle d'Oxygène Conseil